

Poste :	COMMERCIAL FRANCE H/F
Ref code :	OLM108
Date de l'offre :	19 janvier 2018
Localisation :	Départements 73 et 74
Durée	Contrat à durée indéterminée, poste à pourvoir dès que possible.
<u>OLMIX:</u>	<p>Olmix Group : solutions naturelles algo-sourcées pour la nutrition et la santé .La volonté de fournir des alternatives naturelles aux additifs utilisés dans l'agriculture est à l'origine de la création d'Olmix Group en 1995 à Bréhan, au cœur de la Bretagne (France). En 20 ans, l'entreprise s'est affirmée comme l'un des grands spécialistes mondiaux des biotechnologies marines et de la chimie verte.</p> <p>Olmix Group apporte des sources naturelles de nutrition et de santé aux plantes, aux animaux et aux Hommes afin de construire une chaîne complète et cohérente alimentation-santé, grâce aux algues !</p> <p>Olmix group emploie 800 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 150 millions d'euros en 2016, dont 80 % à l'exportation. La structure commerciale d'Olmix s'appuie sur un réseau de 27 implantations mondiales qui couvre plus de 100 pays sur les 5 continents. L'entreprise dispose de 11 sites de production en Europe, 1 en Asie et ses innovations naturelles, en phase avec l'évolution des réglementations environnementales dans le monde, en ont fait une référence majeure dans le développement durable.</p>
<u>Description du poste :</u>	<p>Rattaché(e) au chef de vente régional, vous assurez le développement commercial de nos produits par les distributeurs (coopératives et négoce) qui vous sont confiés.</p> <p>Vous pilotez le déploiement de nos offres sur le terrain en synergie avec les équipes commerciales des distributeurs et avec l'appui des services marketing et R&D de l'entreprise.</p> <p>Ce poste est proposé en CDI et bénéficie d'une rémunération attrayante (salaire fixe + commissions).</p>
<u>Qualifications requises :</u>	<p>De formation supérieure agricole ou commerciale, vous possédez une expérience significative dans la commercialisation de produits techniques/scientifiques dans le domaine de l'agronomie et de la fertilisation. Votre expérience du contact avec les agriculteurs et les équipes de la distribution agricole est un prérequis.</p> <p><u>Qualités requises :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - dynamisme, - mobilité, - sens de la communication et de l'implication, - esprit de synthèse, - autonomie, - maîtrise de l'anglais est un plus. <p>Prévoir des déplacements réguliers sur le territoire national.</p>
<u>Comment postuler:</u>	Merci d'envoyer votre candidature complète (CV, lettre de motivation) par e-mail e indiquant le ref code à : amorio@olmix.com