

<b>Poste :</b>	<b>COMMERCIAL FRANCE H/F</b>
<b>Ref code :</b>	OLM160
<b>Date de l'offre :</b>	29 Mars 2019
<b>Localisation :</b>	Départements 73 et 74
<b>Durée</b>	Contrat à durée indéterminée, poste à pourvoir dès que possible.
<b><u>OLMIX:</u></b>	<p>Olmix Group : solutions naturelles algo-sourcées pour la nutrition et la santé .La volonté de fournir des alternatives naturelles aux additifs utilisés dans l'agriculture est à l'origine de la création d'Olmix Group en 1995 à Bréhan, au cœur de la Bretagne (France). En 20 ans, l'entreprise s'est affirmée comme l'un des grands spécialistes mondiaux des biotechnologies marines et de la chimie verte.</p> <p>Olmix Group apporte des sources naturelles de nutrition et de santé aux plantes, aux animaux et aux Hommes afin de construire une chaîne complète et cohérente alimentation-santé, grâce aux algues !</p> <p>Olmix group emploie 910 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 170 millions d'euros en 2018, dont 80 % à l'exportation. La structure commerciale d'Olmix s'appuie sur un réseau de 28 implantations mondiales qui couvre plus de 100 pays sur les 5 continents. L'entreprise dispose de 12 sites de production en Europe, 1 en Asie et ses innovations naturelles, en phase avec l'évolution des réglementations environnementales dans le monde, en ont fait une référence majeure dans le développement durable.</p>
<b><u>Description du poste :</u></b>	<p>Rattaché(e) au chef de vente régional, au sein de la division Plant Care :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Vous assurez le développement commercial de nos produits par les distributeurs (coopératives et négoce) qui vous sont confiés.</li> <li>- Vous pilotez le déploiement de nos offres sur le terrain en synergie avec les équipes commerciales des distributeurs et avec l'appui des services marketing et R&amp;D de l'entreprise.</li> </ul> <p>Ce poste est proposé en CDI et bénéficie d'une rémunération attrayante (salaire fixe + commissions).</p>
<b><u>Qualifications requises :</u></b>	<p>De formation supérieure agricole ou commerciale, vous possédez une expérience significative dans la commercialisation de produits techniques/scientifiques dans le domaine de l'agronomie et de la fertilisation. Votre expérience du contact avec les agriculteurs et les équipes de la distribution agricole est un prérequis.</p> <p><b><u>Qualités requises :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- dynamisme,</li> <li>- mobilité,</li> <li>- sens de la communication et de l'implication,</li> <li>- esprit de synthèse,</li> <li>- autonomie,</li> <li>- maîtrise de l'anglais est un plus.</li> </ul> <p>Prévoir des déplacements réguliers sur le territoire national.</p>
<b><u>Comment postuler:</u></b>	Merci d'envoyer votre candidature complète (CV, lettre de motivation) par e-mail en indiquant le ref code à : <a href="mailto:smathoux@olmix.com">smathoux@olmix.com</a>