



Poste :	ANIMATEUR TECHNICO-COMMERCIAL FRANCE H/F
Ref code :	OLM172
Date de l'offre :	30 janvier 2020
Localisation :	France : Seine maritime, Oise, Eure
Durée :	Contrat à durée indéterminée, poste à pourvoir dès que possible.
OLMIX :	<p>Olmix Group : spécialiste des Solutions Alternatives Grâce aux Algues pour l'hygiène, la nutrition et la santé des plantes, des animaux et des Hommes. La volonté de fournir des alternatives naturelles aux additifs utilisés dans l'agriculture est à l'origine de la création d'Olmix Group en 1995 à Bréhan, au cœur de la Bretagne (France). En 20 ans, l'entreprise s'est affirmée comme l'un des grands spécialistes mondiaux des biotechnologies marines et de la chimie verte.</p> <p>Olmix Group apporte des sources naturelles de nutrition et de santé aux plantes, aux animaux et aux Hommes afin de construire une chaîne complète et cohérente alimentation-santé, grâce aux algues ! Olmix group emploie 910 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 170 millions d'euros en 2018, dont 80 % à l'exportation. La structure commerciale d'Olmix s'appuie sur un réseau de 28 implantations mondiales qui couvre plus de 100 pays sur les 5 continents. L'entreprise dispose de 12 sites de production en Europe, 1 en Asie et ses innovations naturelles, en phase avec l'évolution des réglementations environnementales dans le monde, en ont fait une référence majeure dans le développement durable.</p>
Description du poste :	<p>Vous recherchez : Un métier qui vous permette de promouvoir et vendre des produits techniques</p> <p>Votre mission : Après une période d'intégration et de formation vous permettant d'appréhender nos solutions pour une agriculture productive ainsi que nos méthodes de vente, vous aurez la charge d'assurer la promotion et la commercialisation de nos solutions auprès d'un portefeuille de distributeurs.</p> <p>Pour réussir : Vous êtes accompagné(e) par votre Responsable Commercial, vos collègues, mais également par nos services transverses en productions animales, végétales et marketing. Nos outils informatiques vous permettent d'optimiser votre organisation et vos performances commerciales.</p>
Qualifications requises :	<p>De formation supérieure agricole ou commerciale, passionné par l'agriculture et personne de terrain, vous possédez une expérience significative dans la commercialisation de produits techniques/scientifiques dans le domaine de la production végétale et animale. Votre bon sens de la vente permettra de convertir notre avancée technique en succès commerciaux rapides.</p> <p>Qualités requises :</p> <ul style="list-style-type: none">- dynamisme,- sens de la communication et de l'implication,- esprit de synthèse,- autonomie,- maîtrise de l'anglais est un plus. <p>Ce poste est proposé en CDI et bénéficie d'une rémunération attrayante (salaire fixe sur 13 mois + bonus), ainsi que des conditions de travail stimulantes (véhicule de service, ordinateur portable, smartphone, tablette).</p>
Comment postuler :	Merci d'envoyer votre candidature complète (CV, lettre de motivation) par e-mail e indiquant le ref code à : smathoux@olmix.com