



<b>Poste :</b>	<b>RESPONSABLE COMMERCIAL FRANCE H/F</b>
<b>Ref code :</b>	OLM161
<b>Date de l'offre :</b>	15/04/2019
<b>Localisation :</b>	Sud-Ouest
<b>Durée</b>	Contrat à durée indéterminée, poste à pourvoir dès que possible.
<b><u>OLMIX:</u></b>	<p>Olmix Group : spécialiste des Solutions Alternatives Grâce aux Algues pour l'hygiène, la nutrition et la santé des plantes, des animaux et des Hommes. La volonté de fournir des alternatives naturelles aux additifs utilisés dans l'agriculture est à l'origine de la création d'Olmix Group en 1995 à Bréhan, au cœur de la Bretagne (France). En 20 ans, l'entreprise s'est affirmée comme l'un des grands spécialistes mondiaux des biotechnologies marines et de la chimie verte.</p> <p>Olmix Group apporte des sources naturelles de nutrition et de santé aux plantes, aux animaux et aux Hommes afin de construire une chaîne complète et cohérente alimentation-santé, grâce aux algues ! Olmix group emploie 850 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de 155 millions d'euros en 2017, dont 80 % à l'exportation. La structure commerciale d'Olmix s'appuie sur un réseau de 28 implantations mondiales qui couvre plus de 100 pays sur les 5 continents. L'entreprise dispose de 12 sites de production en Europe, 1 en Asie et ses innovations naturelles, en phase avec l'évolution des réglementations environnementales dans le monde, en ont fait une référence majeure dans le développement durable.</p>
<b><u>Description du poste :</u></b>	<p>Vous assurez le développement commercial de comptes distributeurs qui vous sont attribués (Animal Care et Plant Care) dans le respect des conditions définies par union et/ou réseau</p> <p>Vous définissez les objectifs commerciaux : portefeuille clients et prospects.</p> <p>Vous organisez les campagnes commerciales et animez la force de vente des distributeurs.</p> <p>Vous serez amené(e) à encadrer un ou plusieurs technico-commerciaux selon les entités.</p> <p>Ce poste est proposé en CDI et bénéficie d'une rémunération attrayante (salaire fixe + bonus), ainsi que des conditions de travail stimulantes (voiture de fonction, ordinateur portable, smartphone).</p>
<b><u>Qualifications requises :</u></b>	<p>De formation supérieure agricole ou commerciale, vous possédez une expérience significative dans la commercialisation de produits techniques/scientifiques dans le domaine de l'agronomie et de la fertilisation. Votre expérience du contact avec les agriculteurs et les équipes de la distribution agricole est un prérequis.</p> <p><b><u>Qualités requises :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- dynamisme,</li> <li>- mobilité,</li> <li>- sens de la communication et de l'implication,</li> <li>- esprit de synthèse,</li> <li>- autonomie,</li> <li>- maîtrise de l'anglais est un plus.</li> </ul> <p>Prévoir des déplacements réguliers sur le territoire national.</p>

**Comment postuler:**

Merci d'envoyer votre candidature complète (CV, lettre de motivation) par e-mail e indiquant le ref code à : [smathoux@olmix.com](mailto:smathoux@olmix.com) et [santunes@olmix.com](mailto:santunes@olmix.com)